

BCA

Autoveiling, kloppend hart van de automarkt

2020 wordt een jaar om snel te vergeten, niet in het minst voor wie actief is in de autobranche. De markt is volledig door elkaar geschud. In België werden tot en met oktober 22,8% minder nieuwe auto's ingeschreven. Toch is er ook een lichtpunt: de verkoop van tweedehandse auto's kende slechts een terugval van 6,4% en in oktober zelfs een stijging van 2,3%. Een gesprek met Iede Aukema, directeur van BCA Autoveiling, leert ons dat er nog meer trends zijn.

Bij BCA (British Car Auctions) worden ze elke dag opnieuw geconfronteerd met de ontwikkelingen op de automarkt. Dat hoeft niet te verwonderen. Het bedrijf heeft meer dan 70 jaar ervaring in autoveilingen. Het begon allemaal in 1946 toen ene David Wickins zijn Riley te koop aanbood in een lokale krant. Er kwamen zoveel aspirant kopers opdagen, dat hij besliste om ze te laten bieden. Op die manier verkocht hij zijn Riley voor dubbel zoveel als de originele vraagprijs. Dat bracht hem op het idee om autoveilingen op te zetten. Tijdens een eerste veiling werden 14 auto's verkocht. Zo ontstond BCA. Ondertussen is BCA actief in 21 Europese landen en worden dagelijks veilingen georganiseerd. Per jaar passeren ruim 1 miljoen auto's de revue bij BCA.



Iede Aukema, directeur van BCA Autoveiling.

Vooraf professionelen

De kopers op de BCA-veilingen zijn hoofdzakelijk professionelen. Iede Aukema: "De veilingen die wij organiseren geven professionelen de kans om snel en efficiënt auto's te verkopen en te kopen. Wij bieden een volledige service met een snelle financiële afhandeling en als dat nodig is ook transport. Elke auto die op de veiling komt, ondergaat een gestandaardiseerde controle. De auto wordt gereinigd, foto's worden genomen, een testrit wordt ondernomen en er is een algemene inspectie en vaststelling van eventuele schade. Niet te vergeten zorgen we ook dat de nodige documenten aanwezig zijn."

Wie de ware sfeer van de veiling wil proeven, is best fysiek aanwezig. De potentiële koper kan de auto's zien zowel binnen als



Jaarlijks passeren ongeveer 1 miljoen auto's de revue bij BCA.



Elektrische auto's doen het ook goed op de tweedehands markt.

buiten. Om veiligheidsredenen is een proefrit niet mogelijk. Daarvoor verwijst BCA naar het testrapport dat elke auto meekrijgt. Wel wordt elke auto ter verkoop voorgereed door een van de BCA-medewerkers. Wie niet persoonlijk aanwezig kan zijn op de veiling, kan ook inloggen en het hele gebeuren online volgen. Bovendien kan hij met zijn login ook van op afstand bieden. Door de coronacrisis gaan de fysieke veilingen niet langer door. Aukema: "Alles gebeurt nu virtueel en online. Het is mogelijk om de auto's die in de aanbieding staan online te zien, compleet met beschrijving en testrapport. De digitalisering is door de coronacrisis in een stroomversnelling terecht gekomen. Dat geldt niet enkel voor de verkoop maar ook voor het aanbieden van de voertuigen. Nu is het perfect mogelijk om een auto die zich in bijvoorbeeld Portugal bevindt, compleet met beschrijf online te veilen."

Aanbod

De auto's die op een veiling worden aangeboden, komen hoofdzakelijk uit drie kanalen. In de eerste plaats zijn er voertuigen die afkomstig zijn van de leasingmaatschappijen. Maar daar vertelt Aukema het volgende over: "Het aantal ex-lease auto's is nu verminderd omdat heel wat leasecontracten verlengd worden. Er wordt immers minder gereden. Ook besparen is aan de orde en er zijn minder nieuwe werknemers die recht hebben op een bedrijfswagen."

Ter compensatie komen er meer auto's van verhuurfirma's op de veiling terecht. Aukema verklaart waarom: "De verhuurfirma's hebben het momenteel ontzettend moeilijk en slanken hun wagenpark af."

STANDAARD RUILSERVICE voor D.P.F. (roetfilters)

Verminder de vervangingskost TOT 50%!

SCANNIX GREEN garandeert u :

- Een standaard ruilservice voor alle merken en alle types filters en katalysatoren EURO IV, V en VI
- 100% originele filters aan een concurrentieel tarief
- Een kwaliteitscertificaat voor elke geleverde filter (op aanvraag)

scannix
11, rue de la Recherche - 7503 Froyennes - info@scannixgreen.com
Tél : +32 69 86 65 55 - +33 3 66 72 46 82
Fax : +32 69 77 73 08 - +33 3 66 72 59 17

www.scannixgreen.com

Delphi Technologies

Gedreven door technologie

delphiaftermarket.com

Delphi Technologies is a brand of BorgWarner Inc.

BorgWarner



Door Corona gebeuren de veilingen nu tijdelijk enkel online.

Een derde belangrijk kanaal van waar de auto's komen, is de garagesector. Een garage biedt een auto aan en kan na een waardeschatting of taxatie de auto op de veiling aanbieden of BCA koopt de auto om dan op de veiling te verkopen.

Vooraf het vooraf en snel laten taxeren van de auto, kent steeds meer succes. Aukema: "Onlangs hebben onze taxateurs het 100.000ste voertuig getaxeerd. Het 'MarketPrice'-systeem biedt dealers, fleetowners en leasemaatschappijen de mogelijkheid binnen de tien minuten een actuele taxatie te krijgen van een auto die zij niet zelf willen verkopen, maar door BCA laten veilen of laten kopen."

Het succes van de 'BCA MarketPrice' zit volgens Iede Aukema in het gemak en de transparantie: "Moest je voorheen nog een rondje 'handel' bellen, met 'BCA MarketPrice' heb je met één muisklik binnen de tien minuten een reële waarde in handen. De gegevens van de in 'MarketPrice' ingevoerde auto koppelen we aan de opbrengst van de duizenden door ons geveilde auto's. Onder andere daarmee maken de ervaren veilingmeesters, die tevens taxateurs zijn, een nauwkeurige inschatting van de

opbrengst. Op de website van BCA wordt het voertuig uitgebreid online gepresenteerd, inclusief technisch rapport, en is daardoor voor een veel grotere groep handelaren zichtbaar."

Vraag

De verkoop van tweedehandse auto's heeft minder te lijden onder de coronacrisis dan die van nieuwe voertuigen. Voor wat België betreft, blijft de terugval van de verkoop van tweedehandse auto's tijdens de eerste tien maanden van 2020 beperkt tot 6,4%. In oktober 2020 werden zelfs 2,3% meer tweedehandse auto's verkocht dan tijdens de zelfde maand verleden jaar. In Nederland is er een algemene toename van de verkoop van tweedehandse auto's.

Aukema ziet de volgende trend: "Met de coronacrisis wordt de auto als een veilige manier gezien om zich te verplaatsen. Mensen willen echter geen financiële risico's nemen en kiezen eerder voor een tweedehandse auto die ruimer en beter uitgerust is. Door het thuiswerken wordt hoe dan ook minder gereden en is een nieuwe auto niet altijd nodig. Bovendien verkopen heel wat gezinnen hun tweede kleinere auto."

Een andere trend die Aukema vaststelt, is de opgang van elektrische auto's en plug-in hybriden: "Aanvankelijk waren er twijfels over de duurzaamheid van de batterij maar nu blijkt dat de batterijen heel betrouwbaar zijn. Bij recentere stekkerauto's is ook de bruikbare actieradius toegenomen. Koppel dat aan het

geringer aantal verreden kilometers en meteen wint de stekker-auto aan belang. De opkomst van lage emissiezones pleit ook in het voordeel van elektrische auto's. Diesels daarentegen dalen in waarde."

Hoe werkt het?

Aan Aukema vragen we hoe het werkt om ten volle aan de veilingen te kunnen deelnemen: "Een bedrijf schrijft zich in via het online registratieformulier. Daarna krijgt u de inlogcodes voor de veilingen van BCA en uw account in BCA's AutoBLOX. Voertuigen zijn snel en eenvoudig te vinden via de zoekbalk of het zoekmenu in het actuele aanbod en dat volgens onder meer het merk, het model, het land en het type veiling. Met een zoekopdracht ontvangt u bericht telkens wanneer voor u interessante auto's in de veilingen staan."

Veilingen zijn verdeeld naar het soort voertuig en de herkomst. Het type en de inhoud van veilingen zijn herkenbaar aan de iconen. Wie zelf geen tijd heeft om tijdens de veiling zelf mee

te bieden, kan een biedagent aanstellen. De computer biedt dan automatisch mee tot het maximaal en vooraf ingestelde bedrag.

De hoogste bidder heeft de auto gekocht, op voorwaarde dat het bod boven de limietprijs uitkomt. Aukema verwittigt dat er wel bijkomende kosten zijn: "Op de hamerprijs betaalt de koper een fee en die is afhankelijk van de waarde van de auto. Per mail ontvangt de koper de factuur en daarna de codes voor de vrijwaring. De koper heeft 24 uur de tijd om te betalen. Na de betaling en de vrijwaring zetten wij de aangekochte auto automatisch op transport. De transportkosten zijn voor rekening van de koper. De levering gebeurt binnen de vijf dagen."



De transportkosten zijn voor de koper. De aangekochte auto wordt binnen de vijf dagen geleverd.